

VISMA Magazine

NRO 1 / 2009

VISMAN ASIAKASLEHTI

ONNISTUNUT YHTEENLIITTYMÄ:
**TEEMUHAHO-KONSERNI
JA VISMA**

Esittelyssä kolme Visma-asiakasta

Mobiiliratkaisuilla työniloa

 **VISMA®**



Taloushallinnon ulkoistaminen murroksessa

Ulkoistettu taloushallinto on 2000-luvulla muuttanut luonnettaan informaatioteknologian tullessa vahvasti kuvaan mukaan. Alan keskittyminen on jatkunut ja markkinoille on tullut joukko isompia pelaajia. Toisaalta pienet ja keski-suuret alan yritykset ovat pitäneet pintansa ja ovat useasti hyvin kannattavia.

Pienten ja keski-suurten taloushallintopalveluja tarjoavien yritysten vahvuus on usein paikallisuudessa ja erikoistumisessa. Pienillä on mahdollisuus reagoida nopeasti muutoksiin, ja yrittäjävetoinen pienyritys on usein myös kustannustehokas.

Suurempien etuna ovat niiden mahdollisuudet palvella isoja ja vaativia asiakkaita. Isoimmat ulkoistajat hakevat turvallisuutta ja toiminnan jatkumisen varmuutta. IT-ratkaisujen monimuotoisuus vaatii isomman organisaation ja vahvemmat resurssit.

Harvalla alalla on niin laajat markkinat kuin taloushallintoalalla. Kaikki Suomessa toimivat yritykset ovat potentiaalisia käyttäjiä ainakin joillekin taloushallinnon palveluille. Työtä riittää yleensä kaikille, jotka toimivat tehokkaasti ja muistavat asiakaspalvelun tärkeyden. Synkkä taloustilanne ei välttämättä vaikuta alaan yhtä huomattavasti kuin moneen muuhun.

On syytä muistaa, että on muitakin tapoja pärjätä kuin se, että viedään kilpailijoilta asiakkaita tarjoamalla esimerkiksi kannattamattoman halpoja hintoja. Kukaan ei tiedä kuinka pitkä tästä lamasta tulee, joten kannattaa ajatella kauemmas tulevaisuuteen. Innovatiivisten, kustannussäästöjä asiakkaille tuovien lisäpalveluiden tarjoaminen on tulevaisuuden haasteena. On myös olemassa suuri määrä yrityksiä, jotka selvästi hyötyisivät taloushallinnon tai sen osien ulkoistamisesta, mutta eivät jostakin syystä ole siihen vielä ryhtyneet.

Teemuaho-konsernin liittyminen Vismaan tarkoittaa vuoden alusta laajempaa taloushallinnon palveluvalikoimaa eri puolilla Suomea sekä Visman tuoteperheeseen uutta Navita-taloussuunnittelutyökalua. Kooltaan Visma Services on nyt Pohjoismaiden suurin taloushallintopalveluja tarjoava yritys. Suomessa saavutettu kakkossija merkitsee haastajan aseman vahvistumista.

John Roitto
Visma Services
Maajohtaja

SISÄLTÖ

AJANKOHTAISTA.....	3
VISMAservices	
Teemuaho-konserni liittyi Vismaan	4
Teemuahon Navita-ohjelmistot.....	7
Asiakasesittelyssä De Lage Landen.....	10
VISMAkonserni	11
VISMApartner	
Tietoasema.....	12
JK-Center Oy.....	13
VISMAavendo	
Asiakasesittelyssä Laurentia Oy	14
VISMAsoftware	
Mobiiliratkaisut muutakin kuin tehokkuutta .	16
Asiakasesittelyssä Rohdos-Ala	18
Visma Econet ja Pirkka-Laskenta Oy	20
KURSSI&KOULUTUS.....	21
VISMAvinkit	22



Palaute

Mikäli asiakaslehtemme toi mieleesi kysymyksiä,artikkeliehdotuksia tai muuta kommentoitavaa, kuulemme mielellämme niistä!

Lähetä palautteet ja ideat sähköpostilla osoitteeseen: vismagazine@visma.fi

Kaupallisia uutisia

Tällä palstalla julkaisemme uusia asiakkaitamme sekä merkittäviä version vaihtajia ja laajentajia.

SEU (Suomen Energia-Urakointi)
 EMC Group
 Hangon Sähkö Oy
 LSK Electrics Oy
 AK-Sähkö Oy
 Voimatel Oy
 Nurmijärven vuokra-asunnot Oy
 Oy Mikrolog Ltd
 Fimet Oy
 Satapirkan Sähkö Oy
 Biolan Oy
 Lai-Mu Oy
 Uudenkaupungin Rautavalimo Oy
 Paikallis-Sähkö Oy
 Eupart Oy
 Strandellin Sähkö Oy
 Jartek Yhtiöt
 Molok Oy



Keväällä tapahtuu

16.-17.04.	Sähköurakoitsijapäivät	Hyvinkää
24.04.	Taloyhtiö 2009 -messut	Helsinki
14.-15.05.	Visman Asiakaspäivät	Tallinna
09.-10.06.	Taloushallintoiliiton Kesäpäivät	Helsinki

Pidätämme oikeuden muutoksiin. Osa tapahtumista maksullisia. Ajan tasalla olevan tapahtumakalenterin löydät kotisivuiltamme osoitteesta www.visma.fi/kurssit.

Kansainvälinen tutkimus: Visman asiakkaat tyytyväisimpiä

Visman asiakkaat ovat kaikkein tyytyväisimpiä toiminnanohjausjärjestelmiinsä, kertoo ruotsalaisen kyselytutkimuksia tekevä Datadian raportti. Tutkimuksen mukaan myös Visman markkinaosuus on suuremmassa kasvussa kuin monen kilpailijan.

- On hyvin tärkeää, että asiakkaamme ovat tyytyväisiä, koska järjestelmämme ovat heidän kannaltaan toimintakriittisiä. Autamme yli 200 000 asiakastamme tehostamaan liiketoimintaprosesseja. Otamme tämän vastuun tosissamme, joten olemme tietenkin hyvin tyytyväisiä tutkimuksen tuloksiin, sanoo Visman konsernijohtaja **Øystein Moan**.

Datadian tutkimukseen osallistui 5 000 Pohjoismaiden suurinta yritystä, joilla on enemmän kuin yksi toiminnanohjausjärjestelmäasennus vähintään kolmessa Pohjoismaassa. Kysymykset koskivat järjestelmävalintoja ja tyytyväisyyttä niihin.

Lue tiedote kokonaisuudessaan kotisivuiltamme www.visma.fi.



VISMAgazine lukijakysely tulee - tarkkaile postiasi



Toteutamme tänä keväänä järjestyksessään toisen lukijatytyväisyyskyselyn VISMAgazine-asiakaslehtemme liittyen. Haluamme jälleen selvittää lukijoiden tyytyväisyyttä lehden ulkoasuun ja sisältöön sekä saada selville mistä artikkeleista asiakkaat pitävät eniten. Kysely toteutetaan verkkokyselynä, johon pääset vastaamaan kotisivuiltamme osoitteesta www.visma.fi/vismagazine. Luvassa on keväisiä palkintoja, tervetuloa osallistumaan! Tehdään yhdessä VISMAgazinesta entistä informatiivisempiä ja viihdyttävämpiä!

VISMAservices

YRITYSKAUPALLA



TEEMUHAHO-KONSERNI LIITTYI VISMAAN

HYVÄT EVÄÄT TULEVAISUUTEEN

“Visman tulo Teemuaho-konsernin pääosakkaaksi antaa molemmille osapuolille entistä paremmat eväät tulevaisuuteen. Asiakkaat saavat käyttöönsä kasvavan palveluvalikoiman”, kiteyttää yrityskaupan edut Teemuaho Oy:n toimitusjohtaja **Kristiina Timperi**.

Timperin johtama Teemuaho Oy vastaa tilitoimistopalveluista ja Navita-ohjelmistotuotteista. Teemuaho Oy on Teemuaho Yhtiöt -konsernin tytäryhtiö. Konsernin toinen tytäryhtiö on Ecovis Finland Oy, joka tarjoaa taloushallinnon ulkoistuspalveluja toiminnanohjausjärjestelmiin.

Kauppatieteiden tohtori **Teemu Ahon** yhden miehen

yrityksestä alkunsa saanut Teemuaho-konserni on kasvanut 25 vuodessa Suomen toiseksi suurimmaksi taloushallinnon palvelutaloksi ja tilitoimistoketjuksi. Konsernilla on toimintaa 21 paikkakunnalla. 270 työntekijän henkilökunta palvelee noin 6 500 asiakasta.

TAKANA RIPEÄN KASVUN VUODET

Kristiina Timperin mukaan Teemuahon toiminnan ohjenuorana on yritysjohtajan päätöksenteon tukeminen teemoilla ”Pitävä pohja päätöksille” ja ”Navitoinnilla voittoon”. Tavoitteena on asiakasyritysten arvonn kasvattaminen pitkäjänteisellä yhteistyöllä.

”Päämäärämme on olla talous-suunnittelun ykköstitäjä Suomessa. Visman myötä mahdollisuutemme kasvoivat olennaisesti”, Timperi sanoo.

Teemuahon tilitoimistopalvelut ovat kasvaneet viimeiset vuodet ripeästi. Pääosa kasvusta on tullut

eri puolilla Suomea sijaitsevien tilitoimistojen liittymisestä mukaan ketjuun. Muu toiminnallinen kasvu on edennyt noin 10 prosentin vuosivauhdilla.

”Yritykset arvostavat monipuolista palveluamme ja luottamuksellista toimintaamme. Meillä on paljon kasvua-asiakkaita, jotka haluavat tilitoimistokumppaniksi en

yrityksen, jolta löytyy ratkaisuja muuttuvan tilanteen tarpeisiin. Toiminnallista kasvua on saatu uusien asiakkaiden lisäksi myös laajentuneesta yhteistyöstä nykyisten asiakkaittemme kanssa. Asiakkaamme ovat luottaneet meihin ottaen käyttöön laajemmin tarjoamiamme palveluja, erityisesti sähköisten palvelujen ja raportoinnin puolella”, Timperi kertoo.

KETJUEDIUSTA LISÄARVOA ASIAKKAILE

Timperin mukaan suuruudesta on tilitoimistoalalla etua. Sitä kautta syntyy ketjuetuja, jotka saadaan kustannustehokkaasti asiakkaiden käyttöön. Erityisesti ketjuetut ovat korostuneet sähköisten palvelujen käyttöönoton myötä.

”Sähköiset palvelut ja menetelmät säästävät aikaa sekä asiakkaalla että Teemuaholla. Asiakas saa käyttöönsä helppokäyttöiset sähköiset järjestelmät, osaamisen, tietoturvan ja arkistoinnin ilman omia inves-

tointeja. Hyväksi havaitut työtavat ja -välineet ovat ketjun kautta kaikkien asiakkaittemme hyödynnettävissä. Edellä mainitut näkyvät asiakkaillemme nopeutuneena palveluna ja ajantasaisena raportointina”, kertoo Kristiina Timperi.

”Suurella toimistolla on mahdollisuus kouluttaa henkilökuntansa siten, että käytösämme on laajan taloushallinnon vaatimiin tehtäviin asiantuntijoita ja heille varamiespalvelut. Asiantuntemus on kaikkien asiakkaiden käytössä, koska nykyisillä välineillä voidaan toimia paikakunnasta riippumatta”, Timperi sanoo.

PAIKALLISTA PALVELUA

Teemuahon tilitoimistojen asiakas-kunta koostuu monen kokoisista

yrityksistä. Joukossa on niin yhden hengen toiminimiä kuin monen sadan hengen yrityksiä. Palvelurakenne on suunniteltu siten, että jokaisella yrityksellä on valittavanaan juuri ne palvelut, jotka sille parhaiten sopivat yrityksen kokoon ja tilanteeseen nähden.

”Pienet yritykset ovat meille tärkeitä. Pienten yritysten kautta toteutuu vahva paikallisuutemme”, Timperi toteaa.

Timperin mukaan Teemuaholle on aina ollut ominaista vahva paikallisuus. Samalla yhtiö on myös valtakunnallinen ja Visman myötä vahvasti pohjoismaalainen.

Eri puolella Suomea sijaitsevien tilitoimistojen henkilökunta on pysyvää ja motivoitunutta. Asiakas-suhteet perustuvat pitkäaikaiseen >>

”Yritykset ulkoistavat palkanlaskentaansa kiihtyvällä vauhdilla”

”Tapamme ennakoida tulevaa korostuu tässä ajassa”

Teemuahon tilitoimistopalvelu sisältää

- kirjanpidon ja kustannuslaskennan
- konsernikirjanpidon
- reskontrat ja maksatukset
- palkanlaskennan
- tilinpäätös- ja verosuunnittelun
- tilinpäätösennusteet ja tilinpäätösanalyysit
- sähköisen taloushallinnon
- internetin kautta toimivan asiakasraportoinnin, TAnetin
- käyttöomaisuuskirjanpidon
- sovellusvuokrauksen

kumppanuuteen. Se luo asiakkaille varmuutta ja luottamusta palvelun laatuun ja jatkuvuuteen.

Pienyrityksille on tulossa uutena palveluna Taloustohtori-palvelu. Se sisältää sähköisiä palveluja ja menetelmiä, jotka on suunniteltu nimenomaan pienten yritysten tarpeisiin.

ULKOISTUS SOPII TÄHÄN AIKAAN

Timperin mukaan nykyinen suhdanetilanne on lisännyt yritysten kiinnostusta Teemuahon konsultoivia ulkoistuspalveluja kohtaan.

”Ulkoistuksella haetaan kustannussäästöjä ja osaamista. Taloushallinto on yksi helpoiten ulkoistettavista toiminnoista. Yrityksen oma osaaminen ja resurssit pyritään kohdentamaan tehokkaasti oman liiketoiminnan käyttöön. Yrityksissä pohditaan kannattaako pitää omaa taloushallinnon henkilökuntaa ja investoida omiin tietojärjestelmiin”, Timperi kertoo.

Taantuma on saanut yritykset paneutumaan entistä tarkemmin talutensa seurantaan ja ennakoimaan tulevaa. Tilitoimistolta odotetaan vahvaa näkemystä päätöksenteon pohjaksi.

”Teemuahon tapa katsoa peruuksia sijasta etulasiin auttaa yrittäjää selviytymään pahimman yli. Tulevan ennakointi korostuu tässä tilanteessa. Yritysten on saatava pitävää tietoa, jonka pohjalta ne voivat reagoida nopeasti tulevaan”, Timperi toteaa.

ONNISTUNUT YHTEENLIITTYMÄ

Teemuahon liittoutuminen Visman kanssa on Timperin mielestä myönteinen asia.

”Suhtauduin yhteistyöhön positiivisin mielin heti siitä saakka, kun asia tuli ensimmäisen kerran esille ja käsitykseni on vain vahvistunut, kun olen tutustunut samoja arvoja kunnioittaviin vismalaisiin”, hän toteaa.

Visman ja Teemuahon palveluissa on hyvin vähän päällekkäisyyttä. Pikemminkin yritysten palvelut täydentävät toisiaan. Liittoutumassa yhdistyi kahden vahvan yhtiön osaaminen ja palvelut.

”Yhtiöillä on samanlaiset arvot; asiakaslähtöisyys, osaamisen kehittäminen, yhteinen tuloksellinen tekeminen. Niiden pohjalta on helppo rakentaa tulevaisuutta asiakkaittemme hyväksi”, Timperi sanoo tyytyväisenä.

www.teemuaho.fi



Talouden taantuma on lisännyt yritysten kiinnostusta taloushallintonsa ulkoistamiseen ja virtaviivaistamiseen. Tähän meillä on tarjota toimivat ratkaisut, toteaa Teemuaho Oy:n toimitusjohtaja Kristiina Timperi.

Uusin tulokas Visma-perheessä

TEEMUAHON NAVITA-OHJELMISTOT TUOVAT HELPOTUSTA TALOUSSUUNNITTELUUN JA RAPORTOINTIIN

Visman tavoitteena on asiakkaan päätöksenteon tukeminen ja asiakasyrityksen arvon kasvattaminen. Näitä tavoitteita on tukenut myös Teemuahon ohjelmistotuotanto vuodesta 1983 alkaen.

Visma-konserniin äskettäin liittyneen Teemuahon näkemyksen mukaan yrityksen arvon kasvattaminen tapahtuu etulasiin katsomalla ja menneestä oppimalla. Navita-ohjelmistojen menestys perustuikin edullisiin ja helppokäyttöisiin taloussuunnittelutyökaluihin, joilla päättäjä voi helposti luodata yritystään toivottuun suuntaan, sekä myös valvoa oikealla ladulla pysymistä.

”Navita-ohjelmistojen menestys perustuu edullisiin ja helppokäyttöisiin taloussuunnittelutyökaluihin”

MIKSI NAVITA-TUOTTEET OVAT TARPEELLISIA?

- Rahoitus- ja kassavirtaennusteiden teon haasteellisuus
- Likviditeetin merkityksen kasvu taloustilanteessa
- Simulointitarve, muutosten ja vaihtelujen vaikutusten mittaaminen yrityksen kannattavuuteen ja maksuvalmiuteen
- Raportoinnin automatisointi ja läpinäkyvyyden parantaminen
- Toteuman automaattinen vertailu budjetteihin ja ennusteisiin
- Kustannuspaikkalaskennan kehittäminen
- Lukuarvoihin perustuvan strategiasuunnittelun haasteellisuus

Kokemuksemme mukaan PK-sektorin yrityksissä taloussuunnittelua ja -seurantaa tehdään usein erilaisiin Excel-työkirjoihin perustuvien menetelmien avulla. ERP- ja kirjanpitojärjestelmien suunnittelu- ja seurantaominaisuuksia parantaakseen Teemuaho on erikoistunut valmistamaan työkaluja, jotka ovat helposti integroitavissa yrityksen ERP-järjestelmiin, ja joilla saadaan tuotua vakimuotoisuutta ja joustavuutta suunnitteluun ja seurantaan. Samalla Excel-perustaisten ratkaisujen ylläpito- ja virheriski poistuu. >>

ERP-JÄRJESTELMÄT PERUSTAKSI NAVITA-OHJELMISTOILLE

Visma Softwaren toimittamat ERP-järjestelmät muodostavat erinomaisen perustan Navita-ohjelmistojen hyödyntämiselle. Kun asiakas tilaa Navita-tuotteen liitettäväksi yhteiskäyttöön Visman ERP-järjestelmän taloushallintotyökalun kanssa, toimii ERP-järjestelmä "totuuden torvena" syöttäen toteumatietoa Navitan tietokantaan. Sekä taloussuunnittelu että raportointi hoidetaan Navita-tuotteen kautta.

Koska Navita hyödyntää omaa tietokantaa, voi ohjelman pääkäyttäjä vapaasti muokata toteuma- ja budjettitietoja ilman riskiä siitä, että ERP-järjestelmässä olevaan dataan tulee muutoksia.

Teemuahon Navita-tuotteet mahdollistavat joustavan käyttöi-keuksien jaon budjettivastuullisten sekä raportteja seuraavien ihmisten välillä. Pääkäyttäjän on helppo määrittellä eri henkilöiden vastualueet, sekä alueet joihin henkilöillä on muokkaus- ja katseluoikeudet.

Navita-tuotteet mahdollistavat porautumisen raporteissa, kus-

tannuspaikkalaskennan sekä vyö-rytykset seurantakohteille niiden todellisen kustannustason ja kannattavuuden selvittämiseksi.

STRATEGIASUUNNITTELUN OSAAJA

Teemuahon ohjelmistoryhmä on strategiasuunnittelun huippuosaa-ja. Navita-työkaluun on laadittu erinomaiset valmiudet yrityksen pitkän aikavälin suunnitteluun. Ohjelman käyttäjä voi helposti mallintaa liiketoimintaansa ja tutkia erilaisten vaihtoehtojen vaikutuksia yrityksen-
sä talouteen.

Käsityksemme mukaan Navita-tuoteperhe tarjoaa markkinoiden ainoan ratkaisun, jolla käyttäjä voi simuloida esimerkiksi raaka-aineen hintamuutoksen tai vaikkapa korkojen muutoksen vaikutusta suoraan tulokseen, kassavirtaan, tunnuslukuihin sekä yrityksen arvoon. Ohjelman laskenta päivittää taloussuunnitelmassa tehdyt muutokset automaattisesti taseeseen siten, että tase täsmää suunnitelmakausilla aina.

Ohjelmistokehityksemme tavoitteena onkin muun muassa

tasesuunnittelun helppous. Tasesuunnitelman olemassaolo taloussuunnitelman ohessa mahdollistaa taloussuunnittelun kannalta tärkeän osa-alueen, eli kassavirran ja rahoituksen riittävyuden huomioimisen tulevaisuuteen katsottaessa. Investointien käyttöpääomatarpeen sekä lainojen huomioon ottaminen suunnitelmissa Navita-ohjelmiston avulla on helppoa ja nopeaa.

KONSULTOIVA NÄKÖKULMA

Navitan taloussuunnittelun apuvälineitä käytetään lähes kaikilla toimialoilla. Erityisosaamista on kertynyt lukuisista budjetoinnin ja raportoinnin kehittämisprojekteista energia-alalla ja valmistavassa teollisuudessa. Myös kaupan alalla Navitalla on vahva asiakaspohja. Ohjelmisto on aidosti toimialariippumaton. Valmis Navita-tuote sovitetaan käyttöönottoprojektin aikana asiakasyrityksen taloussuunnittelu- ja raportointiympäristöön.

Vahvuutena Navita-tuotteissa on niiden kustannustehokkuus. Käyttöönottoprojektin pituus vaihtelee ohjelmiston käyttötarkoituksesta

riippuen yhdestä kahteenkymmeneen päivään. Tarjoamme asiakkaillemme paljon hyötyä ja helpotusta taloudenpitoon erittäin kohtuullisin kustannuksin.

Teemuahon ohjelmistoryhmässä uskotaan vahvasti konsultoi-vaan näkökulmaan ohjelmistojen myyntityössä. Tavoitteena on, että jokaisesta asiakaskäynnistä on asiakkaalle aidosti hyötyä ja tapaami-
nen laajentaa asiakkaan näkemystä yrityksensä taloussuunnittelun ja raportoinnin kehittämismahdollisuuksista.

Tulemme mielellämme kes-
kustelemaan ja jakamaan koke-
mustamme taloussuunnitteluun ja raportointiin liittyvistä kehittä-
misprojekteistamme. Laadimme keskustelumme perusteella yri-
tyksellenne kehittämisehdotuksen
kustannusarvioineen. Visman asi-
akkaana kehittämisehdotuksemme
ja tarvekartoituksemme on yrityk-
sellenne maksuton.

**Lisätietoja Navita-tuotteista:
040 722 0471/Ville Juntunen**

Navita Budjetti- ja seurantajärjestelmä:

- Yritys- ja yksikkökohtaiset vertailut
- Koko organisaation taloussuunnittelu ja -seurantaväline
- Kuukausiraportointi intressiryhmille (hallitus, johtoryhmä, henkilöstö, rahoittajat)
- Liiketoimintojen analysointi
- Budjetointi vastuualueittain
- Kustannuspaikkaseuranta
- Ennusteet tilikauden loppuun ja rullaavasti

Navita Yritysmalli:

- Päätäjän henkilökohtainen työväline
- Lyhyen ja pitkän tähtäimen yritys- ja liiketoimintasuunnitelmat
- Yritysrakennetarkastelut
- Investointilaskelmat
- Yrityksen arvonmäärittelyt
- Rahoitussuunnitelmat
- Vaihtoehdot ja simuloinnit
- Yritysanalyysit ja kilpailijavertailut
- Asiakkaina pk-sektorin yrityksistä kansainvälisiin konserneihin

Teemuahon ohjelmistoryhmän tavoitteena on, että jokaisesta asiakaskäynnistä on asiakkaalle aidosti hyötyä ja tapaaminen laajentaa asiakkaan näkemystä yrityksensä taloussuunnittelun ja raportoinnin kehittämismahdollisuuksista, myyntipäällikkö Ville Juntunen toteaa.



DE LAGE LANDEN

sujuvaa palkanlaskentaa kaikissa Pohjoismaissa

De Lage Landen halusi laadukkaat palkanlaskentapalvelut, jotka toimisivat yhdenmukaisesti kaikissa Pohjoismaissa. Valinta osui Vismaan, joka nyt hoitaa De Lage Landenin palkanlaskentaa Suomessa, Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa.



”Yksi tärkeimmistä syistä siihen, että valitsimme Visman, oli saamamme asiantunteva ja asiakaslähtöinen palvelu ensikontaktista lähtien”, kertoo De Lage Landenin ruotsalainen HR-asiantuntija **Linda Tilly**.

Visman valintaan vaikutti myös se, että De Lage Landen etsi palkanlaskentapalveluita, joihin voisi liittää helposti matkalaskujen käsittelyn.

”Halusimme palvelutoimittajan, joka voisi hoitaa palkanlaskentaamme ja matkalaskuja kattavasti kaikissa Pohjoismaissa. Esimiehemme hyväksyivät neljän eri maan työntekijöiden ajankäyttöraportit ja matkakulut, emmekä halunneet tätä varten neljää erilaista järjestelmää”, Tilly jatkaa.

PAIKALLISET PALKANLASKENNAN ASIAANTUNTIJAT

Visma toimii kaikissa Pohjoismaissa ja DLL:lle on nimetty paikallinen palkanlaskija jokaisessa maassa. Linda Tilly on hyvin tyytyväinen heidän toimintaansa.

”Vastuulliset ja asiantuntevat palkanlaskijat ovat meille erittäin tärkeitä. Etenkin Suomessa, jossa tietyt asiakirjat on kirjoitettu vain suomeksi, meille on tärkeää, että voimme luottaa palkanlaskijamme osaamiseen”, Tilly päättää.



De Lage Landen

- De Lage Landen on yksi maailman johtavista rahoitusyhtiöistä. Yrityksellä on toimipisteitä yli 30 maassa.
- Pääkonttori on Hollannissa. De Lage Landenin omistaa Rabobank.
- Pohjoismaissa De Lage Landenin palveluksessa on noin 200 henkilöä. Yritys toimii lääketieteen, toimistolaiteiden, maatalouden, IT:n, kaivinkoneiden, nostureiden ja traktoreiden rahoituksen parissa.

NORDIC-ASIAKKUUS TUO ETUJA

Visma tarjoaa Pohjoismaissa toimiville asiakkailleen kattavat ja yhdenmukaiset Nordic-palkkapalvelut.

”Nordic-asiakkuus tuo useita etuja. Nordic-asiakkaat saavat yhden sopimuksen, yhdenmukaisen hinnoittelun sekä yhtenäiset palkkapalvelut ja raportoinnin”, kertoo Visman Nordic-palkkapalveluista vastaava Payroll Manager **Satu Pääkkönen**.

Nordic-sopimus tehdään tavallisesti maassa, jossa asiakasyrityksen emoyhtiö sijaitsee. Asiak-

kuudesta vastaava Key Account Manager, KAM, tulee myös usein samasta maasta.

”KAM:n rooli räätälöidään asiakkaan toiveiden mukaan. Asiakasta ei sidota tiettyyn malliin, vaan palveluvalikoimamme joustaa tarvittaessa”, Pääkkönen korostaa.

Visma tarjoaa Nordic-asiakkaille kolmea toimintatapaa, joista ensimmäisessä KAM hoitaa kaiken yhteydenpidon asiakkaan ja palkanlaskijoiden välillä. Tällöin KAM toimittaa asiakkaalta keräämänsä aineiston eri maiden palkanlaskijoille, sekä toimittaa asiakkaalle yhdenmukaisen raportin kaikista maista. Toisessa, jaetussa toimintatavassa asiakas on yhteydessä palkanlaskentaan ja KAM toimittaa palkanlaskijoilta keräämänsä raportit asiakkaalle. Kolmannessa toimintamallissa asiakas on yhteydessä suoraan palkanlaskijoihin ja KAM vastaa suurista linjoista.

Nordic-asiakkaiden palveleminen edellyttää palkanlaskijoilta laajaa osaamista ja valmiuksien kehittämistä asiakkaan toiveiden mukaan.

”Nordic-asiakkaita palvelevat palkanlaskijamme ovatkin pitkään ammatissa työskennelleitä, kielitaitoisia asiantuntijoita, jotka hallitsevat useita ohjelmia”, Pääkkönen lisää.



Visman Nordic-palkkapalveluista vastaava Payroll Manager Satu Pääkkönen.

KANSAINVÄLISYYS JA LAAJA-ALAISUUS VAUHDITTAVAT VISMAN KASVUA

Visma-konserni on kasvanut voimakkaasti viime vuosina. Olemme hankkineet omistukseemme toimintaamme hyvin täydentäviä yrityksiä paitsi Pohjoismaissa myös muualla Euroopassa. Voimme nyt tarjota täydellisen valikoiman tuotteita ja palveluita, jotka auttavat asiakkaitamme tehostamaan prosessejaan.

Visma-konsernilla on tällä hetkellä Norjassa, Ruotsissa, Tanskassa, Suomessa sekä uusissa kohde- maissa Alankomaissa ja Romaniassa yhteensä 90 toimistoa. Lisäksi Visman tuotteilla on 1 100 valtuutettua jälleenmyyjää Pohjoismaiden markkinoilla sekä kumppanuuksiin perustuva jakeluverkko useissa Euroopan maissa.

Visman yli 210 000 asiakasta palvelee yli 3 400 ohjelmistoalan ja taloushallintoalan ammattilaista. Visman tuotteiden käyttäjinä tai ulkoistamispalveluiden kohteina on suuri määrä henkilöitä. Esimerkiksi laskemme noin miljoonan henkilön palkat. Konsernin kokonaisliikevaihto oli viime vuonna 340 miljoonaa euroa vuosikasvun ollessa 12 prosenttia.

VISMALLA KOLME LIIKETOIMINTA-ALUETTA

Konsernilla on kolme liiketoimintaa- aluetta: ohjelmistotuotanto, taloushallinnon ulkoistamispalvelut ja yritysten hallinnon tukipalvelut. Suomessa toimii neljä tytäryritystä, jotka palvelevat yhteensä noin 21 000 yritysasiakasta noin 600 tehtäviinsä erikoistuneen ammattilaisen voimin.

Visma Software Oy kehittää ja myy ohjelmistoja sekä niihin liittyviä palveluita laajalle kohderyhmälle, Visma Avendo Oy:n keskitetyssä nimenomaan pienyritysten taloushallinnon ohjelmiin. Oy Visma

Services Infocon Ab tarjoaa palkanlaskentaan sekä kirjanpitoon liittyviä ulkoistamispalveluita ja Teemuaho Yhtiöt Oy tukee asiakkaiden päätöksentekoa tuottamalla konsultoivia laskentapalveluita sekä Navita- taloussuunnitteluohjelmistoja.

LÄHTÖKOHTANA ASIAKKAIDEN LIIKETOIMINNAN TEHOSTAMINEN

Visman kantavana tavoitteena on tarjota asiakkailleen automatisoituja ja integroituja liiketoimintaprosesseja. Prosesseja yksinkertaistamalla ja sähköistämällä Visma pystyy tarjoamaan asiakkailleen parempaa kilpailukykyä, tehokkuutta ja kasvuedellytyksiä.

Visman taloudelliset ja organisatoriset resurssit mahdollistavat monipuolisen tuote- ja palveluvalikoiman. Konsernin tuotekehitys toimii tällä hetkellä kuudessa eri maassa, mikä takaa markkinoiden tarpeiden monitoroinnin laajalla kosketuspinnalla. Erikokoisten ja eri toimialoilla vaikuttavien yritysten yksilöllisiä tarpeita kartoitetaan jatkuvasti. Niin ohjelmistoja kuin ulkoistamisen palvelukonseptejakin koskevat innovoinnin ja kehitystyön tulokset saatetaan koko konsernin sekä ennen kaikkea asiakkaiden käyttöön ja hyödyksi.

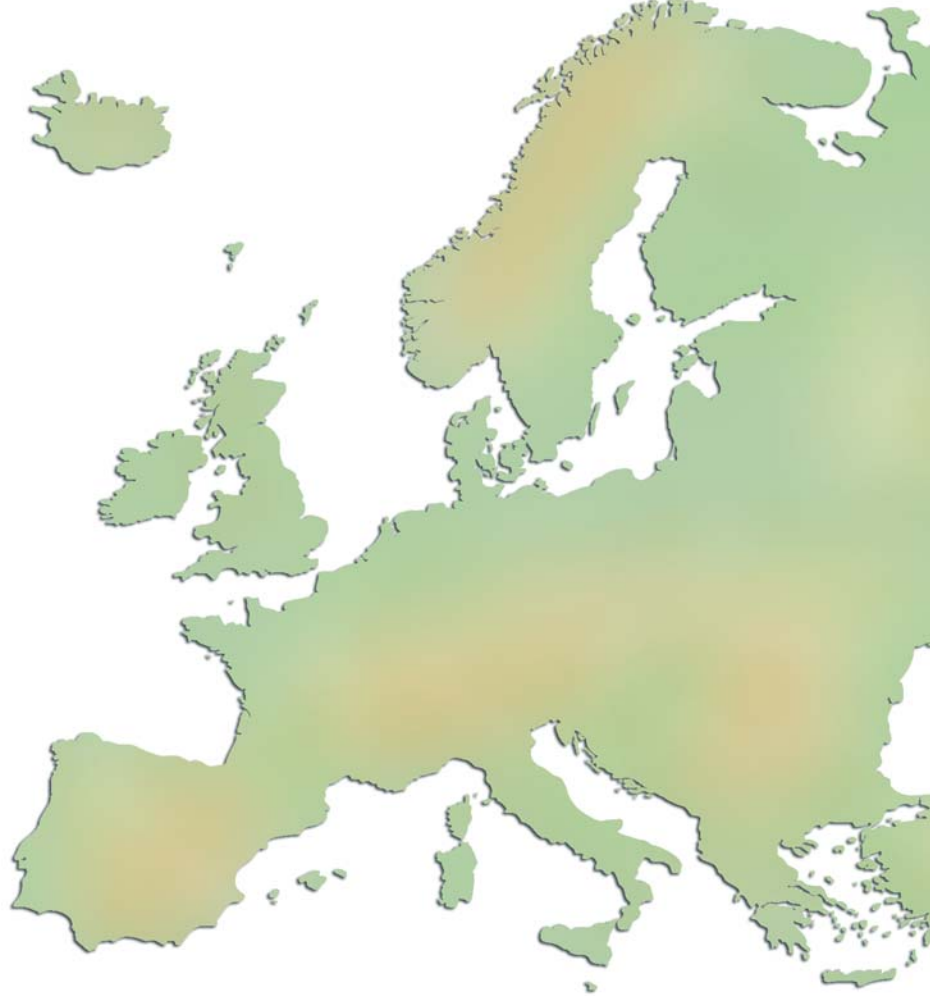
Visman kansainvälisyys ja laaja toimistoverkko täyttävät asiakastarpeita myös muulla tavoin. Visma voi toteuttaa suomalaisten asiakasyri-

tystensä palvelutarpeita yhtälailla muissakin Pohjoismaissa. Palvelut voidaan järjestää yhden kontaktin periaatteella haluttuun maahan.

WE SIMPLIFY YOUR BUSINESS

Visma-konsernin vahvuus on toiminnan laajuudessa. Yrityksen tuotteista ja palveluista löytyy ratkaisu

niin mikroyrityksille kuin pörssiyrityksillekin. Toimintalupauksenamme on "We simplify your business." Lupaus tarkoittaa, että tarjoamamme ratkaisut selkeyttävät ja tehostavat asiakasyritysten liiketoimintaprosesseja ja vapauttavat samalla resursseja yritysten omaan ydinliiketoimintaan.



Taloushallinnon sähköistyminen on jo pitkällä

Teknologian kehittyminen on poistanut tietojenkäsittelyn ja tiedonsiirron rajoituksia. Yritysten liiketoimintaprosessien ja taloushallinnon tuotama tietotulva on yrityksille keskeistä informaatiota, mutta sen hallinta voi usein olla hankalaa ja raskasta. Tiedon hyödyntäminen edellyttää syvällistä erikoistumista ja analysointikykyä.

Uudet tietotekniikan sovellukset ovat nopeasti muuttaneet taloushallinnon perinteistä työ-

prosessia. Sähköisessä ympäristössä yrityksen perustoimintojen synnyttämästä informaatiosta voidaan entistä vaivattomammin jatkojalostaa liiketoiminnan eri lohkojen ja vaiheiden ohjausta sekä suunnittelua palvelevaa tietoa.

Kaikkiaan uuteen teknologiaan perustuvat ratkaisut nopeuttavat prosesseja, lisäävät niiden virheettömyyttä sekä tuovat oikein toteutettuna myös kaivattuja kustannussäästöjä.

Visma ja sen tytäryhtiöt kuuluvat alansa innovatiiviseen kärkijoukkoon. Seuraamme tiiviisti viimeisimpiä trendejä ja kykenemme myös käytännössä panostamaan sekä kehitystyöhön ja tuotteistukseen että ylläpitoon ja tukeen. Asiakkaidemme parhaaksi ja hyödyksi.

TIETOASEMA - INNOSTUNUT, NUOREKAS JA AKTIIVINEN VISMA PARTNER

Tietoasema on valtakunnallinen tietotekniikkatalo, jolla on pitkä kokemus paitsi tietotekniikan tuotteista ja palveluista myös Visma Nova -ohjelmistosta. Asiakkailleen yritys tarjoaa joustavaa kumppanuutta ja palvelua asiakkaan omilla ehdoilla. Tietoaseman ydinosamista ovat asiakkaan tarpeiden mukaan räätälöidyt laiteratkaisut ja ylläpitopalvelut.

Tietoasema on täyden palvelun tietotekniikkatalo, joka tarjoaa tietotekniikka-alan laitteita ja palveluita yli 15 vuoden kokemuksella erityisesti yrityksille, mutta myös kuluttajille. Yksityisille tarjolla on laitteita ja huoltopalveluita, yrityksille taas kaikkea kartoituksista ylläpitoon, laitteista ohjelmistoihin ja puhelinjärjestelmiin. Ketjun 13 toimipisteessä sekä verkkokaupan parissa työskentelee noin 100 tyytyväistä tietoasemalaista.

VISMAN TUOTTEISSA ON MAHDOLLISUUKSIA

Visma kanssa joulukuussa 2008 solmittu Partner-sopimus kattaa kaikki Tietoasema-ketjun toimipisteet, mutta ensivaiheessa toiminta keskittyy Turkuun, Kaarinaan ja Saloon. Kevään aikana toiminta laajentuu Helsingin toimipisteeseen. Tietoasema edustaa tällä hetkellä Visman ohjelmistoista Visma Avendoa ja Visma Novaa, mutta tulevaisuu-

dessä olisi yrityksen toiveissa päästä myös Visma Business -kumppaniksi. Visman ohjelmistoihin Tietoasema tarjoaa myös asennukset ja käyttöönotot.

Tietoaseman Salon ja Kaarinan yksiköiden vetäjän **Jukka Tervosen** mielestä alkanut kumppanuus on ollut joustavaa.

”Näimme Vismassa mahdollisuuden kasvaa ja kehittää toimintaamme. Tutustuminen Visman ammatilaisiin herätti heti luottamuksen. Partner-suhteita ja ohjelmistoja on hyvä porukka hoitamassa. Olemme saaneet Vismalta paljon tukea”, hän kertoo.

”Tietoasema on jo lyhyessä ajassa osoittanut sitoutuneisuutta, josta esimerkkinä ovat panostukset henkilökunnan osaamisen kehittämiseen. Yrityksessä on viisi sertifioidua asennusvaltuutettua sekä seitsemän myyntikoulutuksemme käynnystä, joita kevään 2009 aikana tulee vielä 1-2 lisää”, kertoo Tietoaseman kanssa työskentelevä Visman Area Sales Manager **Mika Karapuu**.



JUURET SYVÄLLÄ VISMA NOVASSA

”Vahvuuksiamme Varsinais-Suomessa ovat ehdottomasti paikallisuus ja ammattitaito sekä pitkä kokemus”, kertoo Tervonen.

Myös Visman tuotteisiin liittyen Tietoaseman henkilöstön kokemus on pitkä. Taustalla on jo vuodesta 1995 jatkunut Visma Nova -ohjelmiston käyttö. Tietoasema oli pitkään alueen suurin Visma Nova -asiakas. Tälläkin hetkellä Visma Novalla on yrityksessä 80 käyttäjää. Kaikki toiminta varastosta ja laskutuksesta aina kirjanpitoon, palkanlaskentaan ja verkkokauppaan asti hoidetaan Visma Novalla sekä sen ”päälle” toteutetuilla omilla ratkaisuilla.

”Olemme erittäin onnekkaita saatuaamme partneriksi näin pitkän linjan Visma Nova -asiakkaan sekä kumppanuuden veturiksi osaavan Visma Nova -pääkäyttäjän Jukka Tervosen. Lisäksi yrityksen päätoimi-alue Varsinais-Suomi on erittäin sopiva Visman tuotteita ajatellen”, kiittelee Mika Karapuu.

Henkilökuvassa Jukka Tervonen

Jukka Tervonen on paitsi pitkän linjan Visma Nova -pääkäyttäjää, hän on ollut tietotekniikkatalolla jo 17 vuotta. ”Olen tehnyt kaikkea mitä alalla yleensä voi korjaamosta ohjelmointiin. Tällä hetkellä vedän Kaarinan ja Salon toimipisteitä sekä toimin yritysmyyntissä Salon ja Turun alueella lähinnä Visman ohjelmistojen parissa. Muutin Kuopiosta 12 vuotta sitten Varsinais-Suomeen työskentelemään Salon sähkö ja dataan. Yritys muuttui Tietoasemaksi vuonna 2003, samalla tapahtui laajentuminen Helsinkiin”, hän muistelee.

”Parasta työssäni on sen vaihtelevuus. Kahta samanlaista päivää ei ole”, Tervonen kertoo. ”Palkitsevaa on myös asiakasläheisyys. Antoisimmat asiakassuhteet syntyvät, kun asiakasyrityksen ongelmakohtiin päästään tarjoamaan ratkaisua. Hankalien tilanteiden selvittämistä ja korjaamista ei pitäisi koskaan arastella.”



KESKI-SUOMEN YRITYKSIÄ PALVELEE JK-CENTER OY

Jarmo Kempainen aloittaa aamunsa kupillisella kahvia ja kolmesti viikossa myös viikkopalaverilla. Työpäivän tunnit kuluvat toimitusjohtaja Kempaisella JK-Centerin yritysmyyntiä hoitaessa. ”Suurin vahvuus liiketoiminnassamme on aina ollut luotettavuus. Sen minkä lupamme asiakkaalle, sen myös pidämme. Meidän sanaan voi luottaa”, hän vakuuttaa.

Vuonna 1992 perustettu Keski-Suomen johtava tietotekniikkatoimittaja JK-Center Oy on vuoden vanha Visma Certified Partner. Yritys palvelee Jyväskylän, Äänekosken ja Saarijärven toimipisteiden sekä nettikauppansa kautta asiakkaita koko Keski-Suomen alueella. Tällä hetkellä kolmetoista tietotekniikan ammattilaista työllistävä JK-Center on osa Data Group -ketjua.

”Olemme niin sanottu täyden palvelun ATK-talo eli meiltä saa kaiken kaapeloinnista, työasema- ja palvelin toimituksista järjestelmän ylläpitoon saakka. Ja nyt uusimpana

lisänä on Visman talous- ja materiaalinhallinnon ohjelmistojen edustus”, kertoo toimitusjohtaja Jarmo Kempainen.

Suurin JK-Centerin asiakasryhmä ovat yritykset, sillä 70 % liikevaihdosta kertyy yritys-, yhteisö- ja palvelutuotteiden myynnistä. JK-Center onkin tehnyt asiointin yrityksille mahdollisimman helpoksi. Kaikki keskeiset palvelut kuten laitteet, ohjelmistot, asennukset sekä tuki- ja koulutuspalvelut ovat saatavissa samasta paikasta.

”Taloushallinnon ohjelmiston toimittajana olemme usein yrityk-

sen tärkein kumppani. Hyvin usein vastuullamme on myös yrityksen tietojärjestelmäkokonaisuus ja sen ylläpito. Kannamme siis täyden vastuun asiakkaan ITC-järjestelmästä. Tietotaitomme ITC-asioissa on erittäin korkea”, kertoo Kempainen.

VALIKOIMAA TÄYDENTÄVÄT OHJELMISTOT

JK-Center tarjoaa alueensa yrityksille Visma Nova, Visma Avendo ja Visma Econet -ohjelmistoja sekä niihin liittyviä asennus-, ylläpito-, käyttöönotto- ja koulutuspalveluita. Henkilöstön osaaminen Visman

tuotteisiin liittyen on laajaa. Yrityksessä toimii sekä myynnissä että teknisissä palveluissa kolmen henkilön sertifioitu ryhmä.

”Olemme toimineet nyt lähes vuoden Visma Certified Partnerina ja kunnolla kumppanuus lähti käyntiin, kun **Tarja Halme** siirtyi meille viime marraskuussa. Visman tuoteperhe on Tarjan vastuualueena. Tämän vuoden aikana tavoitteemme on saavuttaa Visma Gold Certified Partner -arvo”, Kempainen suunnittelee.

www.jkcenter.fi

- 1992 JK-Center perustetaan ja Jarmo Kempainen tekee tietokoneiden myyntiä ja huoltotehtäviä sivutoimisena kotoaan.
- 1994 Ensimmäinen palkattu työntekijä.
- 1997 Toinen palkattu työntekijä ja 65 neliön tilat. Keskittyminen yrityspalveluihin.
- 2000 Omat yli 200 neliön liiketilat Saarijärveltä. Liittyminen Data Group -ketjuun.
- 2002 Toiminta laajenee Äänekoskelle, jossa avataan uusi myymälä.
- 2005 Nettikauppa avataan.
- 2007 Yritysmyyntiin painopiste palvelu- ja ratkaisumyyntiin.
- 2008 Panostetaan Visma Nova -taloushallinta-ohjelmiin. Henkilökunta kasvaa rajusti.
- 2009 Laajennetaan Jyväskylään yritystalon myötä.



Jarmo Kempainen ja Tarja Halme suunnittelemassa viikon aikatauluja.

Henkilökuvassa Tarja Halme

Tarja Halmeen vahva ohjelmistotuntemus on kerääntynyt vuosien varrella kuin huomaamatta. Vuonna 1985 laitteet vaihtuivat taloushallinnon ohjelmistoihin. Visma Nova -ohjelmistoon Tarja Halme tutustui jo vuonna 1993 ja hieman myöhemmin Visma Econet -ohjelmistoon. Nyt JK-Centerillä hänen työtehtäviinsä kuuluu niin myyntityötä, koulutusta kuin konsultointia Visman tuotteiden parissa.

”Visman ohjelmistot ovat asiakkaan tarpeet huomioivia, käyttäjäystävällisiä ja joustavia. Omia onnistumisen edellytyksiäni ovat paitsi hyvät tuotteet myös niiden vahva tuntemus, paineensietokyky ja todellinen huolehtiminen asiakkaasta”, pohtii Visma tuoteperheestä JK-Centerillä vastaava Tarja Halme.

VISMA®
Certified
Partner

Kansainvälistä pöydänkattausmuotia ja suosittuja klassikoita

VILLEROY & BOCH

Kevät on oivallista aikaa panostaa kodin tai yrityksen visuaaliseen ilmeeseen. Miellyttävä ja hyvä kokonaiskuva koostuu useasta eri tekijästä: oletko esimerkiksi koskaan ajatellut, miten paljon nautinnollisempaa on ruokailla kauniista ja laadukkaista astiastoista? Oletko huomannut, miten pienillä uudistuksilla saat kodin tai toimiston sisustuksen täysin uusiin ulottuvuuksiin? Toimivilla ja monipuolisilla työvälineillä on puolestaan suora vaikutus työn iloon ja tekemisen meininkiin! Panostus laatuun kannattaa asiassa kuin asiassa ja tässä tarjoilemme sinulle kaksi korkeatasoista kattausmuotia: Villeroy & Boch tuoteperheen sekä Visma Avendo E40 -ohjelmiston.

VILLEROY & BOCH - LAATUTIE TOISEN VALINTA

Villeroy & Boch tuotteisiin erikoistunut Laurentia Oy toimii kahden toimipisteen voimin Helsingissä.

The House of Villeroy & Boch -niminen myymälä löytyy kaupungin keskustasta. Laurentia Oy on perustettu jo vuonna

1986, jolloin Villeroy & Boch -tuotteiden edustus sekä maahantuonti alkoi Suomessa. Tänä päivänä osittain työntekijät mukaan luettuna, henkilökunta koostuu hieman yli kymmenestä asiantuntijasta. Villeroy & Boch -tuoteperhe tarjoaa pöydänkattaus tuotteita - astiastoja, lasistoja, aterimia sekä lahjat tuotteita. Tuotteita löytyy niin kotiin kuin ammattikäyttöönkin, eri tyyliin ja makuun: klassiset tai muodikkaat, romanttiset tai juhlat. Sarjan pöydänkattaus tuotteilla on helppo luoda omaleimainen ja laadukas ilme esimerkiksi ravintolalle, joka haluaa tarjota viihtyvän ja massasta erottuvan ympäristön asiakkailleen.

Laurentia edustaa myös muita alansa johtavia kansainvälisiä yhtiöitä, kuten lasialan suuryritystä Zwiesel Kristallglas AG:tä ja laadukkaiden figuriinien ja lahjaesineiden kohdalla saksalaista Goebel Porzellanmanufaktur GmbH:ta. Oman "The House of Villeroy & Boch"

-myymälän lisäksi Villeroy & Boch -tuotteita myyvät valikoidut jälleenmyyjät ympäri Suomen.

Laurentia Oy:n toimitusjohtaja **Petteri Kurki** toteaa: "tulevaisuudessa pyrimme lanseeraamaan uutuustuotteita entistä nopeammin Suomen markkinoille. Laajennuimme viime vuonna voimakkaasti

(64 uutta jälleenmyyntipistettä), kun Citymarket alkoi myydä rinnakkaisbrändiä "VIVO|Villeroy & Boch - renetoa muotia arkeen" -tuotteita.

TALOUSHALLINTO HOITUU VISMA AVENDO E40:N AVULLA

Laurentia Oy:n henkilökunta on tottunut vastaamaan vaativiin tarpeisiin ja tästä syystä myös he vaativat omilta yhteistyökumppaneiltaan sekä toimittajiltaan laadukkuutta, palvelualltiutta sekä monipuolisuutta.

Laurentian ja Visma Avendon yhteistyö käynnistyi syksyllä 2008, jolloin Laurentiassa oltiin uudistamassa taloushallinnon järjestelmää. Visma Avendo löytyi yrityksen tilintarkastajan suosituslistalta. Petteri Kurki kertoo, että he halusivat tehdä ensin perusteellisen selvityksen järjestelmän soveltuvuudesta heidän käyttötarkoituksiinsa.

"Meillä oli aikaisemmassa ohjelmassa haasteena mm. käsillä tapahtumat, jotka liittyivät ulkomaisten turistien tax-free -os-

toksiin ja niistä takaisin haettaviin arvonlisäveroihin. Visma Avendon asiakaspalvelusta saimme tämän ongelman ratkaisemiseksi hyvän ohjeistuksen. Ennen Visma Avendo E40 -ohjelman hankintapäätöstä, ohjelma asennettiin yhdelle koneelle koekäyttöön. Lisäksi esitimme paljon kysymyksiä kirjanpitoon ja laskutukseen liittyen", toteaa Kurki.

Kun ohjelmisto todettiin hyväksi, siitä hankittiin verkkoversio kolmelle käyttäjälle. Näillä kolmella käyttäjällä on jokaisella erilaiset käyttöoikeudet: kirjanpitäjä käyttää kirjanpitoa, laskuttaja pääsee vain laskutukseen, ja toimitusjohtajan oikeudet kattavat kaikki Visma Avendo E40 -ohjelmiston ohjelmat. Samassa yhteydessä yrityksessä otettiin käyttöön pankkien sähköiset yhteydet reskontrien tapahtumien seurannassa.

Visma Avendo -ohjelmiston kattavista käyttöohjeista huolimatta Laurentiassa haluttiin varmistaa uuden ohjelmiston saumaton käyttöönotto koulutuksen avulla. Laurentian henkilöstö koulutettiin Visma Avendo Oy:n toimesta

asiakkaan omissa tiloissa. Pääasiassa ohjelmiston käyttöönotossa on auttanut kuitenkin Visma Avendon asiakaspalvelu.

"Voin kyllä lämpimästi suositella tätä ohjelmistoratkaisua muille-

kin yrittäjille. Neuvona uuden ohjelmiston käyttöönottoa ajatellen kehottaisin yritystä suorittamaan valmistelut huolella ja varaamaan riittävästi aikaa alkuharjoitteluun. Onneksi Visma Avendon asiakastuki on ollut ystävällistä ja hyvin saatavilla", täsmentää Laurentia Oy:n toimitusjohtaja Petteri Kurki.

ASIAKKAAN ON OLTAVA AIDOSTI ETUSIJALLA

Ohjelmiston käyttöönottamisen jälkeen toimittajan asiakaspalvelulla on erittäin merkittävä rooli. Visma Avendo panostaa asiakaspalveluun ja haluaa tarjota asiakkailleen parhaan mahdollisen tukipalvelun, joka on tavoitettavissa helposti ympäri vuorokauden, viikon jokaisena päivänä. Laurentia Oy on onnistuneesti hyödyntänyt Visma Avendo E40 -tukipalvelu ja toimitusjohtajan kommenttien mukaan asiakaspalvelu on onnistunut työssään. Visma Avendolle jokainen asiakas onkin juuri se tärkein asiakas!

"Arvostamme itse asiakkaana erittäin ystävällistä asiakaspalvelua, hienoa asennetta sekä

korkeata työmoraalia, johon Visma Avendo -kumppanuuden myötä olemme iloksemme törmänneet", toteaa Kurki haastattelun päätteeksi.

"Visma Avendon tuki on ollut ystävällistä ja hyvin saatavilla"

VISMAavendo



MOBIILIRATKAISUT MUUTAKIN KUIN TEHOKKUUTTA: TYÖN ILOA JA YMPÄRISTÖ

Kun yritykset kehittävät toiminnanohjaustaan, on tavoitteena yleensä parantaa tehokkuutta, lisätä tuottavuutta, säästää kustannuksia, parantaa asiakaspalvelua yms. Nämä ovatkin kaikille tärkeitä tavoitteita erityisesti nyt, kun yleinen taloustilanne on nopeasti heikentynyt ja monet yritykset joutuvat sopeuttamaan toimintaansa uudessa tilanteessa. Toiminnan kehittämisellä voi kuitenkin olla myös muita tavoitteita, jotka eivät suinkaan ole ristiriidassa äsken mainittujen kanssa. Näitä ovat mm. työssä viihtyminen ja ympäristöarvojen kunnioittaminen.

Yhä useampi meistä tekee tänä päivänä liikkuvaa työtä jossain muodossa. Se voi olla asiakkaan luona tapahtuvaa työtä tai etätyötä kotoa toimistotyön vaihtoehtona ja täydentäjänä. Tarve tehdä työtä tehokkaasti paikasta riippumatta on joka tapauksessa entistä tärkeämpää. Suomalaiset yritykset ovatkin viime

vuosina panostaneen voimakkaasti nk. mobiiliratkaisuihin.

TYÖN ILOA JA TUOTTAVUUTTA

Tekes teetti viime vuonna tutkimuksen suomalaisten yritysten mobiiliratkaisuista (TEKES – VAMOS: Suomalaisen yritysten mobiiliympäris-

tö 2008). Se antaa mielenkiintoisen läpileikkauksen mobiiliratkaisujen sovellusalueista ja niistä saavutetuista hyödyistä. Yleisesti voidaan todeta tuottavuuden parane- misesta ja kustannussäästöistä koituvien hyötyjen olevan erittäin merkittäviä ja yritysten aikovan laajentaa mobiiliratkaisujen käyttöä.

Ehkä mielenkiintoisinta kuitenkin oli se, että tärkeimmäksi hyödyksi nimettiin työssä viihtyminen. Tunnetustihan työssä viihtyminen lisää tuottavuutta ja muita hyviä asioita, mutta sen nouseminen ensimmäiseksi listalla kovien arvojen joukossa kuvaa, kuinka merkittävästä hyödyistä on kyse.

Mikä sitten mobiiliratkaisuissa lisää työn iloa? Eri ihmisillä voi olla eri painoarvo asioille, mutta yleisesti työssä viihtyminen lisääntyy, kun voi keskittyä olennaisiin asioihin, tärkeä tieto on helposti saatavilla eikä tarvitse tehdä turhaa työtä.

SÄÄSTÄ LUONNONVAROJA HYVÄLLÄ LIIKKUVAN TYÖN HALLINNALLA

Eryteisesti yritykset, jotka tekevät asiakkaille erilaista tilaustyötä (asennukset, huoltotyöt, palvelut,...) hyötyvät paljon liikkuvan työn ohjausjärjestelmästä. Haasteellinen kenttähenkilöstön kalenterien ja ajojen joustava hallinta edellyttää järjestelmää, jossa työnjohto ja työntekijät näkevät reaaliajassa työtehtävät,

kalenterit ja kuormituksen. Myös töihin liittyvät tiedot pitää olla jatkuvasti käytettävissä. Mobiiliratkaisuilla toiminnanohjauksen keskeiset tehtävät kuten tilausten kirjaus, laskutus sekä työajan ja projektien tuntikirjaukset voidaan hoitaa käymättä toimistolla.

Tarpeettomat autolla ajelut vähenevät merkittävästi (jopa yli 20 %) ja työaika voidaan käyttää tuotavaan asiakastyöhön. Näin sekä parannetaan yksittäisen työntekijän laskutusastetta että vähennetään yritystasolla merkittävästi ajokilometrejä ja ympäristön kuormitusta. Myös papereihin perustuvat manuaaliset välivaiheet saadaan suurelta osin poistettua.

LIIKKUVAN TYÖN RATKAISUT VISMASTA

Visma on toimittanut jo lukuisille asiakkailleen Visma 4Field liikkuvan työn ratkaisuja. Pääosassa uusista toimituksista ja olemassaolevien toiminnanohjausratkaisujen laajennuksissa mobiiliratkaisut ovat jo itsestään selvä vaatimus. Monet asiakkaamme ovat jo hyvin tietoisia näiden merkityksestä kilpailukyvyille ja työssä viihtymiselle. Investoinnin takaisinmaksuaika on ollut selvästi alle vuoden, joissain tapauksissa jopa vain viikkojen luokkaa.

Lisätietoja: www.visma.fi/4field



TEKOJA

Haastattelussa

TUOTEPÄÄLLIKKÖ KIMMO LAAKKONEN, VISMA 4FIELD

Visma 4Fieldin tuotepäällikkö **Kimmo Laakkonen** on tehnyt jo pitkän uran liikkuvan työn ratkaisujen parissa. Monet vuodet Kimmo onkin toiminut Visma 4Fieldin kiertävänä saarnamiehenä. Uusien toimintamallien läpilyönti kestää aina aikansa, mutta muutaman viime vuoden aikana on tuotteiden kysynnässä tapahtunut vahvaa kasvua.

Kertoisitko Kimmo mitä ovat Visma 4Field -ratkaisut? Ovatko ne siis kännykköohjelmia?

- No ovathan ne niitäkin, mutta olennaista Visma 4Field -ratkaisuissa on riippumattomuus laitealustasta. Tuotteemme toimivat kaikilla laitteilla, jossa on internet-selain. Näitä ovat esim. kannettavat tietokoneet, monet kännykät ja nk. PDA-laitteet.

Mitä näistä asiakkaat sitten käyttävät?

- Visma 4Field -ratkaisut on suunniteltu toimimaan eri kokoisissa näytöissä. Jotkut tehtävät, kuten työnohjaus tai projektinhallinta, on suunniteltu tietokoneen näyttöä varten. Toiset taas ovat yksittäisen käyttäjän kenttätarpeisiin suunniteltuja ratkaisuja, joita käytetään usein kännykällä. Näitä ovat esimerkiksi työajan kirjaus, asiakastietojen selailu, tiiviit raportit yms.

Mikä on Visma 4Field -ratkaisujen suurin merkitys yrityksen toiminnassa?

-Aiemmin ERP-järjestelmä (kuten Visma L7, Visma Nova, Visma Econet ja Visma Business) on ollut yrityksissä vain harvojen ihmisten työväline. Kuitenkin kaikki työntekijät jollakin tavalla käyttävät toiminnajohtajajärjestelmän tietoja tai

tuottavat sinne tietoa. Pääasiassa nämä ovat yksinkertaisia tehtäviä tai työvaiheita, joissa ei tarvita ERP-järjestelmän laajaa ja usein monimutkaista toiminnallisuutta. Visma 4Field -ratkaisulla kaikista yrityksen työntekijöistä saadaan saman toiminnanohjausjärjestelmän käyttäjiä yksinkertaisten sovellusten kautta. Kaikki pääsevät hyödyntämään ja jakamaan yhteistä tietoa ilman, että tarvitsee opetella laajoja ohjelmistoja.

Onko se todella noin helppoa?

-Visma 4Field -ratkaisut näkyvät käyttäjille yksinkertaisina ja todella helppokäyttöisinä pieninä sovelluksina liittyen kunkin työntekijän omiin tärkeisiin tehtäviin. Emme järjestä mitään kurssimuotoista käyttökoulutusta, koska sellaiset ovat osoittautuneet tarpeettomiksi. Yleensä annamme muutamalle asiakkaan työntekijälle pienen käyttökoulutuksen. Sen jälkeen asiakkaat kouluttavat itse omat kollegansa. Mutta eihän kenenkään tarvitse minua uskoa. Kokeilkaa vapaasti Visma 4Field -ratkaisuja demoympäristössämme ja päättäkää itse.

- Minulla toiminnanohjaus kulkee taskussa. Entä sinulla?



ROHDOS-ALA - EDISTYKSELLISTÄ PERINTEITÄ

Rohdos-Ala on tällä hetkellä yksi Suomen johtavista ammattikosmetiikkaan erikoistuneista yrityksistä, jonka edistyselliset kauneushoitotuotteet ovat tulleet monelle tutuksi erilaisten kauneushoitoloiden palvelujen kautta. Yrityksen asiantuntemus kauneushoitoon juontuu aina 50-luvun loppupuolelta saakka, jolloin se toimi myös erilaisten raakakemikaalien tukkumyynnin parissa. Nuo alkuvuodet olivat omalta osaltaan tärkeä oppikoulu nykypäivän kauneushoitotuotteiden tuntemukseen. Perinteitä kunnioittava uudistuminen sekä edistysellisyys ovatkin Rohdos-Alan menestyksen salaisuus. Samoja kriteerejä noudattaen he valitsivat työvälineekseen modernin Visma Business -järjestelmän, jonka mukautuvuus vastasi heidän liiketoimintansa tarpeisiin.



Kuvassa Marisa Harju ja Pirjo Niemelä seinäjokelaisesta Netbeauty-hoitolasta testaavat uusia tuotteita. Maggi Kuusisto seuraa taustalla.

KAUNEUDENHOITOA KUNNIOITTAEN

KATTAVAA KAUNEUDENHOITOA

Rohdos-Ala on Helsingissä toimiva ammattikosmetiikan markkinoija ja tukkumyyjä, joka toimii yhteistyössä satojen eri puolella Suomea sijaitsevien kauneushoitoloiden, kosmetologien ja alan oppilaitosten kanssa. Voidaan sanoa, että heidän tuotteidensa käyttö- ja jälleenyntiverkosto on varsin kattava. Hoitoloiden henkilökunta koulutetaan tarkoin tuotteiden käyttöön, jotta asiakas voi nauttia osaavasta ja takuulaadukkaasta kauneudenhoitokokemuksesta. Ammattikosmetiikasta ja kauneudenhoidosta puhuttaessa tärkeää onkin paitsi tuotteiden laadukkuus, myös tuotteen oikeanlainen käyttö kauneudenhoitopalveluissa.

Rohdos-Alan kauneudenhoitotuotteiden pääasiallinen kohderyhmä ovat edelleen naiset, mutta miestenkin osuus asiakaskunnasta kasvaa kiihtyvään tahtiin. Kauneudenhoitotuotteita yrityksen valikoimasta löytyy kasvojenhoitoon, meikkaamiseen ja maskeeraamiseen, sekä käsien ja jalkojen hoitoon. Heillä on yhteensä kuusi eri tuotesarjaa, joista nykyään löytyy myös miehille oma Academie Men -tuotelinja.

TULEVAISUUS TARJOAA AVAIMEN KAUNEUTEEN

Rohdos-Alan arvot avoimuus, luotamuksellisuus ja edistyksellisyys ovat siivittäneet yrityksen menestystä ja toimivat myös perusteina tulevaisuuden rakentamiselle. Yrityksen tavoite on olla markkinoiden ykkönen ammattikosmetiikan alalla tarjoamalla asiakkailleen ensiluokkaisia ja edistyksellisiä kauneudenhoitotuotteita myös tulevaisuudes-

sa. Rohdos-Alan asiakaslupauksen mukaisesti heiltä löytyy avainkauneuteen.

Rohdos-Alan edistyksellisyydestä kertovat mm. Ella Baché -tuotteuutuudet, joissa on hyödynnetty luomukosmetiikan uusimpia menetelmiä. Tuotteissa ei ole käytetty ylimääräisiä sidosaineita tai hajusteita, vaan ne ovat valmistettu luonnonmukaisista lähtökohdista, luonnon omia antimia käyttäen. He ovat tuomassa markkinoille myös tuotteita, joiden avulla voidaan tarjota asiakkaille ns. pikahoitoja. Tämä laajentaa kauneushoitoloiden palveluntarjontaa ja antaa asiakkaalle mahdollisuuden valita myös lyhytkestoisempia hoitoja.

SIIRTYMINEN VISMA BUSINESS AIKAAN

Toiminnanohjausjärjestelmän vaihto tuli Rohdos-Alan kohdalla ajankohtaiseksi, kun yrityksen vanha järjestelmä alkoi olla liian jäykkä liiketoiminnan rutiineissa, eikä tuotekehitys enää vastannut heidän

odotuksiaan. He aloittivat järjestelmänsä uudistamisen kartoittamalla eri toimittajia ja vertailemalla eri järjestelmäratkaisuja. Visman myyjän tarvekartoituksen myötä he kuulivat

”Visma Business -järjestelmä on helppokäyttöinen ja muokattava”

Visma Business -järjestelmästä, joka joustavuutensa ansiosta vastasi heidän tarpeisiin loistavasti - nyt ja tulevaisuudessa.

Maggi Kuusisto Rohdos-Alasta kertoo Visma Business -järjestelmän tärkeimpien hyötyjen olevan ennen kaikkea sen helppokäyttöisyydessä ja muokattavuudessa.

”Käyttöliittymäideologia on fiksu ja ohjelman peruskäyttö on helppo oppia, sillä järjestelmä muistuttaa paljolti päivittäin käytettävien Microsoft-ohjelmien ympäristöä,” kuvailee Kuusisto järjestelmän helppokäyttöisyyttä.

Järjestelmän joustavuus ja käyttäjäkohtaisten näkymien muokattavuus taas mahdollistavat rutiinien automatisoinnin ja kustannussäästöt liiketoiminnassa.

”Kaiken kaikkiaan annamme kiitettävän arvosanan uudelle ohjel-

mistollemme ja sen tuomille hyödyille liiketoiminnassamme. On iloa huomata, että järjestelmävalintamme oli oikea ja lopputulos onnistunut,” Kuusisto summaa lopuksi.

Visma Business

- Visma Business on Visman kansainvälinen pienten ja keskisuurten yritysten toiminnanohjausjärjestelmä.
- Visma Business sisältää runsaasti ominaisuuksia vaati-vaankin käyttöön.
- Tyypillisiä Visma Businessin käyttäjiä ovat tukkuyritykset sekä erilaisia palveluja tarjoavat yritykset.
- Partneriverkostomme ansiosta pystymme palvelemaan myös teollisuusyrityksiä sekä useita muita toimialoja, jotka vaativat järjestelmältä juuri kyseistä toimialaa palvelevia ominaisuuksia.
- Visma Businessin käyttäjämäärä skaalautuu aina muutamasta käyttäjästä kymmeneen, jopa satoihin yhtäaikaan käyttäjiin.
- Skaalautuvuus ja toimialakohtaiset sopivuudet saadaan aikaan järjestelmän ennennäkemättömällä joustavuudella sekä järjestelmän vakioyökaluilla, jotka tekevät järjestelmän sovituksen mahdolliseksi jopa käyttäjäkohtaisesti.

Lisätietoja Visma Businessista ja sen tarjoamista mahdollisuuksista saat verkkosivuiltamme www.visma.fi sekä numerosta 020 756 0511.



VISMA ECONET TUKEE TILITOIMISTON SÄHKÖISTYMISTÄ



Myös Yrityspalvelu Pirkka-Laskennassa ollaan tyytyväisiä Visma Econet -ohjelmistoon.

Visma Econet -ohjelmiston lähtökohtina ovat tallennuksen tehokkuus, joustava ja monipuolinen raportointi sekä tilitoimiston ja sen asiakkaiden yhteistyön sujuvuuden edistäminen. Visma Econet auttaa yrityksiä tuottamaan, hallitsemaan ja hyödyntämään taloushallinnon informaatiota tehokkaasti.

Jo lähes 500 tilitoimistoa käyttää Visma Econet -ohjelmistoa. Joustavuutensa ansiosta se sopii moniin erilaisiin tilitoimistoihin ja pk-yrityksiin. Ohjelmiston joustavuutta edustaa myös käyttäjän tarpeisiin,

toimintatapoihin sekä mieltymyksiin mukautuva käyttöliittymä.

Visma Econet on ohjelmisto kehittyville tilitoimistoille. Ohjelmiston sähköiset toiminnot kuten palkanlaskennan sähköiset ilmoit-

tukset sekä raporttien sähköinen jakelu pdf-muodossa helpottavat ja nopeuttavat työrutiineja. Asiakaspalvelua parantaa sähköinen tiedonsiirto tilitoimiston ja asiakkaan välillä.

Työkalut tilitoimiston asiakkaiden liiketoiminnan ohjaamiseen ja kehittämiseen antaa monipuolinen, ajantasainen raportointi. Grafiikan käyttö on runsasta, raporttien ulkoasu viimeisteltyä ja tiedon analysoinnin välineet ovat monipuolisia. Kirjanpidon raporteissa on mahdollista yhdistää samalle raportille sekä luvut että grafiikka, mikä tekee raporteista erityisen selkeitä ja helpolukuisia.

VISMA ECONET SÄHKÖISTÄÄ TILITOIMISTOTYÖTÄ MYÖS NOKIALLA

Markku Niskanen perusti Yrityspalvelutalo Pirkka-Laskennan vuonna 1992 ja tällä hetkellä yritys työllistää hänen lisäkseen neljä ammattilaista. Työkaluna Pirkka-Laskennassa on jo useita vuosia ollut Visman Econet -ohjelmisto. "Ohjelmisto otettiin käyttöön 2000-luvun vaihteessa ja olemme olleet siihen tyytyväisiä", kertoo Niskanen.

"Mielestämme ohjelma on erittäin helppokäyttöinen ja käyttäjäystävällinen, ja siinä on mm. selkeä raportointi ja kätevä pdf-toiminto. Olemme ottaneet käyttöön sähköisen tiedonsiirron meidän ja asiakkaidemme välillä ja mm. veroilmoituslomakkeiden sähköinen käsittely on helpottanut työtämme ilahduttavasti", toteaa Niskanen. "Hyvä yhteishenki työntekijöiden kesken, hyvät työtilat sekä toimivat ja monipuoliset työkalut ovat meillä takeena työpaikalla viihtymiselle."

Visma Econet -ohjelmiston hyödyt tilitoimistoille:

- paperiton työympäristö
- rutiinitöiden vähentyminen
- toimintojen sähköistäminen
- kokonaistaloudellinen tehokkuus
- monipuolinen raporttitarjonta asiakkaille
- integroitavuus - kaiken kattava järjestelmä
- tiedon siirto liitännäispintojen kautta
- sovellusvuokraus vaihtoehtona omille lisensseille

TYÖKALUJA TOIMINNAN TEHOSTAMISEEN SAAT VISMA-KURSSEILTA

VISMA ECONET -KURSSIKOULUTUKSET

Espoo	pvm		Euroa (+alv22%)
	14.04.	Reskontrat	420
	20.04.	Tehoa kirjanpidon automatisointiin	420
	29.04.	Tehoa tilinpäätöksen valmisteluun	420
	30.04.	Pääkäyttäjäkurssi	220
	12.05.	Palkanlaskennan peruskurssi	420
	13.05.	Palkanlaskennan jatkokurssi	420
	26.05.	Palkanlaskennan lomapalkkalaskenta	420
Oulu	05.05.	Palkanlaskennan lomapalkkalaskenta	420
	06.05.	Tehoa tilinpäätöksen valmisteluun	420
	19.05.	Tehoa kirjanpidon automatisointiin	420
	20.05.	Palkanlaskennan jatkokurssi	420
	26.05.	Visma Econet Pro uudet ominaisuudet	420
Tampere	15.04.	Econet Pro uudet ominaisuudet	420
	24.04.	Reskontrat	420
	08.05.	Materiaalihallinto	420
	20.05.	Tehoa tilinpäätöksen valmisteluun	420
	29.05.	Kirjanpidon jatkokurssi II, tehoa kirjanpidon automatisointiin	420
	03.06.	Palkanlaskennan jatkokurssi	420
	09.06.	Palkanlaskennan lomapalkkalaskenta	420

VISMA L7 -KURSSIKOULUTUKSET

Espoo	pvm		Euroa (+alv22%)
	17.04.	Käyttöomaisuuskirjanpito	420
	23.04.	Crystal Reports peruskurssi (XI)	420
	27.04.	Lukemalaskutus, Kiinteistöhallinta	420
	28.04.	Palkanlaskennan täydennyskurssi, Kiinteistöhallinta	420
	04.05.	Kirjanpidon raportointikurssi, Kiinteistöhallinta	420
	07.05.	Crystal Reports jatkokurssi (XI)	420
	08.05.	Ohjelmiston ominaisuudet isännöitsijän kannalta (vuokratalot), Kiinteistöhallinta	420
	18.05.	Ohjelmiston ominaisuudet isännöitsijän kannalta (isännöitsijät), Kiinteistöhallinta	420
	28.05.	Crystal Reports peruskurssi (XI), Kiinteistöhallinta	420
Jyväskylä	21.04.	Vuokrakirjanpidon kertauskurssi, Kiinteistöhallinta	420
	28.04.	Kirjanpidon raportointikurssi, Kiinteistöhallinta	420
	05.05.	Ohjelmiston ominaisuudet isännöitsijän kannalta, Kiinteistöhallinta	420
	19.05.	Pääkäyttäjäkurssi	420
Oulu	15.04.	Kirjanpidon raportointikurssi, Kiinteistöhallinta	420
	16.04.	Vuokrakirjanpidon kertauskurssi, Kiinteistöhallinta	420
	12.05.	Ohjelmiston ominaisuudet isännöitsijän kannalta, Kiinteistöhallinta	420

VISMA NOVA -KURSSIKOULUTUKSET

Espoo	pvm		Euroa (+alv22%)
	21.04.	Crystal Reports peruskurssi	420
	22.04.	Visma Nova Sähköiset toiminnot	420
	05.05.	Visma Nova 7 peruskurssi	420
	06.05.	Projektinhallinnan peruskurssi	420
	19.05.	Kirjanpidon jatkokurssi	420
	20.05.	Tehoa tilinpäätöksen valmisteluun	420
Vaasa	27.04.	Kirjanpidon peruskurssi	420
	28.04.	Palkanlaskennan peruskurssi	420
	29.04.	Palkanlaskennan jatkokurssi	420
	12.05.	Lomapalkkalaskenta	420
	13.05.	Materiaalihallinnon peruskurssi	420

VISMA-KURSSEISTA SANOTTUA:

"Oli mukava päivä. Tuli uutta asiaa paljon, vaikka ohjelma on ollut meillä jo pari vuotta!"

"Koulutuksessa sai hyviä käytännön vinkkejä, joita ei manuaalia lukemalla saa!"

"Mielestäni koulutus oli mielenkiintoinen ja innostava!"

"Kouluttaja osasi asioita käytännötyön kannalta, ei vain ohjelman toiminnan, hienoa!"

"Koulutus oli hyvää ja kattavaa."

VISMA-KURSSIEN HYÖDYT SINULLE:

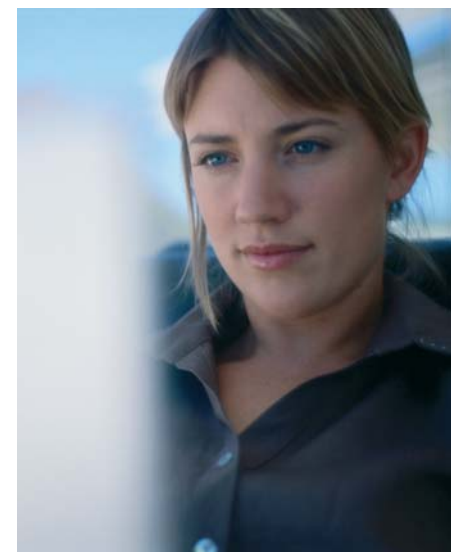
- tehokkuutta työhön
- motivoivaa osaamista
- opit päivässä
- kokeneita kouluttajia
- kontakteja ja vinkkejä

ILMOITTAUTUMINEN

Ilmoittautumislomakkeen löydät kotisivuiltamme osoitteesta www.visma.fi/kurssit, voit myös lähettää meille sähköpostia osoitteeseen koulutus@visma.fi. Muista sähköpostissa mainita nimesi, yrityksesi nimi ja yhteystiedot.

PERUMISEHDOT

Viimeinen ilmoittautumispäivä on viikkoa ennen kurssia. Mikäli peruutat osallistumisesi ilmoittautumisajan umpeuduttua, veloitamme 50 % kurssin hinnasta. Mikäli poisjääntiä ei ilmoiteta lainkaan ennen kurssia, veloitamme kurssin hinnan täysimääräisenä. Estyneen henkilön tilalle on mahdollista vaihtaa toinen henkilö veloituksetta. Visma varaa oikeuden kurssin peruuttamiseen, mikäli osallistujamäärä on liian pieni. Viimeisen ilmoittautumispäivän jälkeen voit tiedustella vapaana olevia paikkoja ottamalla meihin yhteyttä sähköpostitse koulutus@visma.fi tai puhelimitse 0207 560 518.



VISMA AVENDO

Tiesitkö, että Visma Avendo E40 toimii myös kassana?

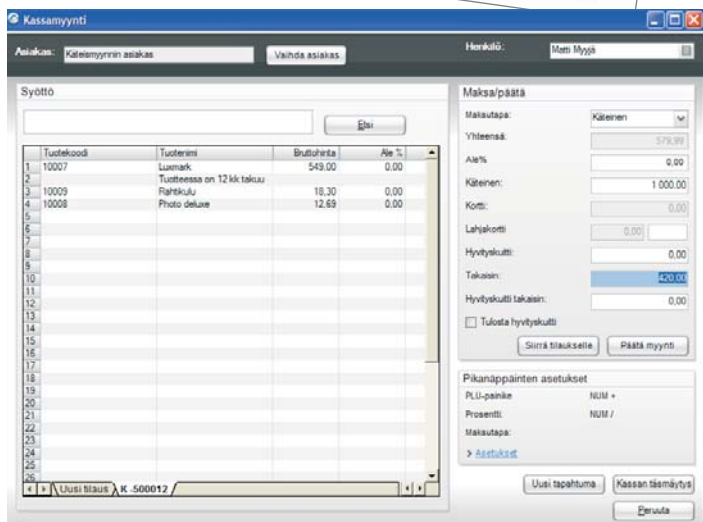


Visma Avendo E40 -ohjelmisto tukee myös käteiskassatoimintoa. Ohjelman avulla voit kirjata nopeasti käteismyyntitapahtumat ja tulostaa käteiskuitin. Riippuen siitä, minkälainen printeri sinulla on käytettävissä, voi kuitin koko olla joko A4 tai perinteinen pieni kassakuitti erillisellä kuititulostimella tulostettuna.

Löydät käteismyyntitoiminnon ohjelman ylävalikosta Toiminnot | Myynti | Kassamyyni. Käteismyyntitapahtumia voi olla useita avoimena samanaikaisesti esimerkiksi eri myyjillä. Toimintoa tukee lisäksi lahjakorttikäsittely, jonka avulla liike voi seurata myyjien lahjakorttien liikkeitä.

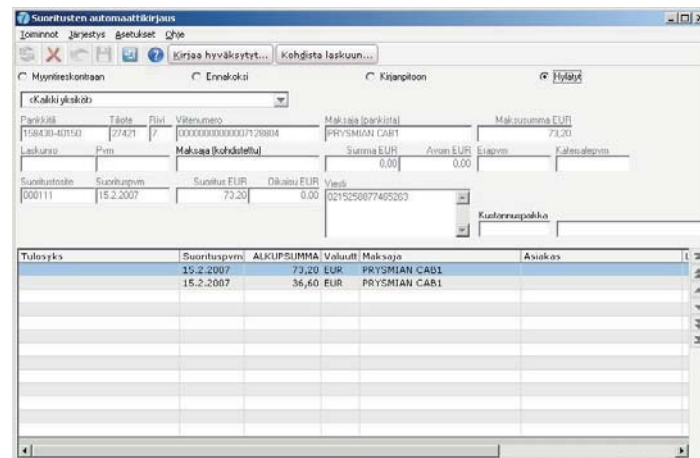
Kassatoiminto osana muuta taloushallintojärjestelmää mahdollistaa ainakin perinteisestä kassakoneesta luopumisen. Lisäksi myyntitapahtumien myötä tuotteiden varastosaldot päivittyvät automaattisesti kohdalleen. Täsmäystoiminto auttaa kassan laskemista ja myynneistä voidaan tulostaa erillinen raportti.

Ohessa mallit kuitista sekä kassatoimintonäkymästä.



VISMA L7

Myyntireskontran käyttövinkki:
Hylättyjen automaattisuoritusten poistaminen



Suoritusten automaattikirjaus -sovelluksessa Hylätyt-näkymän suoritusten poistamiselle on kaksi vaihtoehtoista tapaa:

1) Aktivoidaan Hylätyt-näkymään poistotoiminto seuraavasti: painetaan Hylätyt-näkymän harmaalla alueella, oikeassa reunassa (lähellä Käteisalepvm-kenttää) Ctrl + hiiren oikea, jolloin Poista-työkalupainike tulee näkyviin työkaluriville ikkunan vasempaan yläkulmaan. Painikkeella voi poistaa suoritusrivejä yksi kerrallaan.

2) Siirretään Hylätyt-näkymästä suoritukset Kirjanpitoon-näkymään. Tämä tapahtuu rivi kerrallaan valitsemalla hiirellä TILANIMI-sarakkeessa "Kirjanpitoon". Kirjanpitoon-näkymään siirtämisen onnistuminen edellyttää, että suoritusriville on annettu yksikkötieto harmaan alueen Yksikkö-alasvetovalikkoon. Kirjanpitoon-näkymässä suorituksia voidaan poistaa rivi kerrallaan tai kaikki kerralla. Poistotoiminnon saadaan käyttöön valitsemalla Asetukset-valikosta Poiston aktivointi. Tällöin Poista-työkalupainikkeen lisäksi työkaluriville tulee näkyviin myös Poista kaikki -painike.



VISMA ECONET

Visma Econet Infoline



Econet Pro | Avusta | Infoline-link Econet Palkanlaskenta | Avusta | Infoline

Infoline on uusi internet-pohjainen viestintäkanava kaikille Visma Econetin käyttäjille. Infolinesta löydät tärkeää tietoa Visma Econetista, Vismasta ja ajankohtaisista aiheista. Infolinissa on myös tärkeitä linkkejä mm. Verottajan ja Suomen Yrittäjien sivustoille. Infoline on myös Visma Econet Palkat -versiossa 5.60.

HUOM: Infoline korvaa aikaisemmat Visma Econet -käyttäjäsivut.

Infoline-sivuston välilehdet:

- Pääsivulta (Infoline) löytyy mm. ajankohtaisia asioita, linkit tärkeille sivustoille, asiakastapahtumat, tulevat kurssit
- Asiakastuki-välilehdeltä löytyy mm. helpdesk-palvelu, versioselosteet (myös edelliset versiot), knowledgebase (= ohjetietokanta; työkalu päivittäiseen työskentelyyn)
- Visma palveluksessanne -välilehdeltä löytyy mm. asiakaspalvelun prosessikuvaus, tietoa koulutuspalveluistamme (kurssikuvaukset), tietoa Partner-verkostostamme, tietoa ASP-palvelustamme
- Tietoa Sinulle -välilehdeltä löytyy mm. tietoa uusista ominaisuuksistamme, tuote-esitteemme, tietoa tuotelaajennuksistamme (Matka-huolto, Cipher, Expak)

Econet Pro | Asetukset | Perusasetukset | Yleiset oletusarvot

Voit määritellä Visma Econet Infolinen avautumaan automaattisesti ohjelman käynnistyksen yhteydessä. Tämä määrittely on työasemakohmainen.

Visma Econet Pro kirjanpito Sähköinen verotarkastus

Kirjanpito | Tietojen siirto | Verotarkastuksen liitännä

Atk-verotarkastus tarkoittaa menettelyä, jossa hyödynnetään mahdollisimman paljon yrityksen sähköiseen muotoon arkistoituja taloushallinnon ja kirjanpidon liiketapahtumatiedostoja ja niiden aputiedostoja. Tiedostojen tulee olla tietuepituudeltaan kiinteämittaisia peräkkäistiedostoja ilman ohjelma- ja laitesidonnaisia ohjausmerkkejä (ei backup-tiedostoja). Tarkempi kuvaus ja ohjeet löytyvät mm. verohallinnon nettisivuilta. Tiedostot voidaan toimittaa verottajalle esim. CD-ROM-levyllä.

Ohjelmaan on lisätty mahdollisuus muodostaa verottajan tietuekuvausten mukaiset tiedostot aineistoista verotarkastusta varten. Tiedostoihin siirrettyihin tietueiden lukumäärä näkyy siirto raportissa tai löytyy jälkepäin kohdasta Asetukset | Perusasetukset | Siirtoaineistot. Verotarkastukseen mukaan toimitettava liite löytyy Infoline-link:stä. Liitetiedoston nimi on EconetProVertarkastusliite.doc.

Visma Econet palkanlaskenta Lomalaskenta

Lomalaskenta tehdään, kun lomavuosi päättyy 31.3. Huomioi, ettei lomalaskennan tekemisellä ole kiire, vaan se tehdään viimeistään sitten kun ensimmäiset lomapalkat ovat maksussa. Lomalaskenta on hyvä tehdä sen jälkeen, kun kaikki vanhat lomat on maksettu aiemmalta lomavuodelta (pois lukien mahdolliset säästövapaut).

Tarkista ennen lomalaskentaa, että Lomavuoden tilastokalenterin Oletus-määrittely on oikealla lomavuodella. Tee lomalaskenta Ei tilastoihin -määrittelyksellä, tulosta Lomalista ja tarkista tiedot. Jos lomapäivissä ja palkoissa on eroja, tarkista, että kaikki ansaitut lomapäivät on kirjattu ja lomapalkanperuste on kertynyt palkkalajeilta oikein. Huomioi myös palkan maksupäivät, koska maksupäivän perusteella ansiot kerryttävät tilastoja.

Varsinainen lomalaskenta tehdään Korvataan tai Summataan -määrittelyksellä. Korvataan-toiminto valitaan silloin, jos vanhat lomat on maksettu. Summataan-toiminto sen sijaan tilanteessa, jos on vanhoja maksamattomia lomiam lomalistalla.





Kukoistavaa kevättä!

Visma tarjoaa laajan valikoiman tuotteita ja palveluita, jotka kaikki tähtäävät asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen. Asiakkaamme ovat niin pieniä, keskisuuria kuin suuriakin yrityksiä, yhdistyksiä ja organisaatioita. Palvelemme Suomessa noin 21 000 asiakasyritystämme yli 600 ammattilaisen voimin. Asiakkaidemme menestyminen on meille tärkeää!

Ratkaisumme osa-alueita ovat:

- taloushallinto
- henkilöstöhallinto
- kirjanpito
- palkanlaskenta
- ulkoistuspalvelut
- materiaalihallinto
- projektinhallinta
- asiakkuuksienhallinta, CRM
- tuotannonohjaus
- hankintaketjunhallinta
- sähköiset yhteydet
- verkkolaskutus
- webkauppa
- selain/mobiiliratkaisut
- kiinteistötoimialan erikoissovellukset
- teollisuuden erikoissovellukset
- tukku- ja erikoistavarakaupan erikoissovellukset
- urakoinnin erikoissovellukset
- energia-alan erikoissovellukset
- tilitoimistojen erikoissovellukset
- taloussuunnittelu- ja raportointisovellukset